



Dealer Path USA

State-by-state startup education for future dealers

CHECKLIST GRATIS PARA EMPEZAR

Checklist para licencia de dealer

15 cosas que debes revisar antes de gastar dinero en un lote, lease, bond, seguro o solicitud de licencia.

Guía por estado

Para principiantes

Sin promesa oficial

Antes de gastar dinero

Importante: Este checklist es solo educativo. No es asesoría legal, fiscal, financiera, de seguro, zoning o licencia. No es un curso oficial aprobado por el estado y no entrega un certificado oficial de licencia. Siempre verifica los requisitos con la agencia estatal, la ciudad/condado y profesionales calificados.

Empieza con el mapa antes de abrir el dealer.

Usa este checklist antes de firmar un lease, comprar un bond, pagar seguro o enviar papeles de licencia.

Checklist de 15 puntos

Usa estos puntos para evitar errores costosos antes de comprometer dinero.

1

Confirma el tipo de licencia

Identifica si necesitas licencia de used dealer, wholesale dealer, independent dealer, broker u otra licencia específica de tu estado.

2

Encuentra la agencia oficial

Empieza con DMV, comisión de vehículos, secretario de estado o autoridad oficial - no con blogs al azar.

3

No firmes el lease primero

Un local puede verse perfecto y aun así ser rechazado por zoning, oficina, letrero o reglas de exhibición.

4

Pregunta por la dirección exacta

Contacta la ciudad o condado y pregunta si se permite vender carros usados en esa dirección específica.

5

Pide permiso del landlord por escrito

Confirma que el dueño permite venta de vehículos, letrero, inspección y uso de la dirección para la licencia.

6

Revisa oficina y área de carros

Muchos estados piden oficina, récords, horario visible, letrero y espacio controlado para vehículos.

7

Elige la estructura del negocio

Decide si usarás LLC, corporación, sole proprietor u otra estructura antes de ordenar documentos.

8

Mantén nombres consistentes

El nombre legal debe coincidir en lease, bond, seguro, tax registration, banco y aplicación.

9

Entiende el dealer bond

El monto del bond no siempre significa dinero pagado completo, pero si hay claim puedes tener responsabilidad.

10

Planifica el seguro correcto

Tu seguro personal de auto no es seguro de dealer. Confirma el tipo de póliza y límites requeridos.

11

Revisa si hay curso requerido

Algunos estados requieren curso, certificado de dealer education o examen escrito.

12

Prepara fingerprints/background

Muchos estados piden huellas, revisión de antecedentes o disclosure de dueños/oficiales.

13

Registra tax/resale en el momento correcto

No registres con el nombre o dirección incorrecta antes de tener clara la estructura.

14

Crea una carpeta de aplicación

Organiza certificados, emails de zoning, lease, bond, seguro, fingerprints, taxes y formularios.

15

Prepárate para inspección

Muchos fallan porque el local no está listo cuando revisan oficina, letrero, área de display y records.

La secuencia segura para empezar

Este orden ayuda a reducir dinero perdido y documentos mal preparados.

1

Aprende la ruta de tu estado

Confirma la agencia oficial y el tipo de licencia.

2

Busca posibles locales

Haz una lista de propiedades, pero no firmes todavía.

3

Verifica zoning

Escribe a la ciudad/condado con la dirección exacta y el uso deseado.

4

Confirma permiso del landlord

Obtén permiso escrito para dealer, letrero e inspección.

5

Finaliza la identidad del negocio

Define nombre de empresa, EIN y dirección antes de comprar bond o seguro.

6

Prepara documentos

Curso, fingerprints, bond, seguro, tax registration, aplicación e inspección.

Importante: Este checklist es solo educativo. No es asesoría legal, fiscal, financiera, de seguro, zoning o licencia. No es un curso oficial aprobado por el estado y no entrega un certificado oficial de licencia. Siempre verifica los requisitos con la agencia estatal, la ciudad/condado y profesionales calificados.

Plantillas listas para copiar

These templates are starting points. Adjust them to your situation and verify with the proper agency.

Email a la oficina de zoning

Subject: Zoning Confirmation Request for Used Motor Vehicle Dealership

Hello,

I am interested in using the property located at [PROPERTY ADDRESS] for a used motor vehicle dealership.

Before signing a lease or moving forward, I would like to confirm whether this use is allowed at this location.

Could you please confirm:

1. Whether used motor vehicle sales are allowed at this address.
2. Whether outdoor vehicle display/sales is allowed.
3. Whether any special permit, conditional use approval, or zoning approval is required.
4. Whether there are parking, signage, or office requirements I should know about.

Thank you,
[YOUR NAME]

Email al landlord o broker

Subject: Question About Vehicle Sales Use at [PROPERTY ADDRESS]

Hello,

I am interested in the property at [PROPERTY ADDRESS] and would like to confirm whether the landlord would allow the space to be used for a licensed used motor vehicle dealership.

Before moving forward, I need to confirm that the property can support:

1. A dedicated dealership office.
2. Vehicle display for sale.
3. Required business signage.
4. Use of the property address for a dealer license application.
5. Access for a state/location inspection if required.

Please let me know if this use would be acceptable to the landlord.

Thank you,
[YOUR NAME]

Errores comunes que debes evitar

- ✓ Firmar lease antes de confirmar zoning.
- ✓ Comprar bond o seguro antes de tener nombre/dirección final.
- ✓ Pensar que commercial zoning siempre permite vender carros.
- ✓ Usar diferentes nombres de negocio en documentos.
- ✓ Enviar papeles antes de que el local esté listo para inspección.
- ✓ Confiar solo en un broker o amigo sin confirmar con la agencia oficial.

Tu siguiente mejor paso

Usa este checklist para organizar tus primeras preguntas y luego crea un plan específico de tu estado usando fuentes oficiales antes de gastar dinero serio.